

Vertrags- & Risikomanager*in (m/w/d)

Internationale Großprojekte

Graz

von 4.000 bis 4.800 Euro



Sie möchten komplexe Projekte nicht nur begleiten, sondern aktiv absichern und zum Erfolg führen?

Für eine Direktanstellung bei unserem renommierten Kunden in Graz im internationalen Industriebereich suchen wir derzeit eine*n engagierte*n Vertrags- und Risikomanager*in zum sofortigen oder baldigem Einsatz.

In dieser Schlüsselrolle gestalten Sie professionelle Vertrags- und Claim-Management-Strukturen und sorgen dafür, dass Risiken frühzeitig erkannt und Chancen optimal genutzt werden. In einem internationalen Projektumfeld arbeiten Sie eng mit technischen und kaufmännischen Teams zusammen und leisten einen wesentlichen Beitrag zur erfolgreichen Umsetzung anspruchsvoller Großprojekte.

Werden Sie Teil eines international agierenden Unternehmens, das durch umfassende Branchenkompetenz und innovative Lösungen Maßstäbe setzt! Bewerben Sie sich und nutzen auch Sie unser Netzwerk!

Time for a new challenge

- Aufbau und Weiterentwicklung effizienter Vertrags- und Claim-Management-Prozesse innerhalb der Projektorganisation
- Analyse und Bewertung von Vertragsunterlagen, Spezifikationen, Leistungsbeschreibungen sowie Termin- und Projektplänen
- Erstellung aussagekräftiger Reports zum Projektstatus, Fortschritt und potenziellen Risiken
- Früherkennung, Bewertung und Steuerung von Projektrisiken sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit Projektleitung, Engineering, Subunternehmern und weiteren Stakeholdern zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe
- Aktive Pflege und Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen in Abstimmung mit der Gesamtleitung
- Strukturierte Dokumentation aller vertragsrelevanten Vorgänge sowie Pflege projektbezogener Datenbanken

These are the benefits

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Recht, Wirtschaft oder Technik (z. B. Maschinenbau, Bauingenieurwesen)

- Erfahrung im Vertrags- und Claim-Management, idealerweise in internationalen Projektumgebungen
- Praxis in der Abwicklung komplexer Projekte (z. B. Turnkey/EPC) von Vorteil
- Fundiertes Know-how in Risikomanagement sowie im Umgang mit unterschiedlichen Vertragspartnern
- Analytisches Denkvermögen, strukturierte Herangehensweise und ausgeprägte Verhandlungskompetenz
- Kommunikationsstärke sowie sicheres Auftreten im internationalen Umfeld
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen

Skills are the key

- Individuell auf die Bedürfnisse der MitarbeiterInnen ausgerichtete Aus- und Weiterbildungen
- Strukturiertes Onboarding mit Mentoring
- Flexible Arbeitszeiten und HO-Option
- Umfassendes Gesundheitsmanagement und Essenszuschuss
- Regelmäßige Firmenevents
- Attraktive Mitarbeitervorteile und -rabatte
- Gute öffentliche Anbindung und kostenlose Parkplätze

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt von € 4.000 bis 4.800. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204