

Technischer Vertrieb Maschinenbau (m/w/d)

Salzburg, Salzburg-Umgebung

ab € 3.900,-



Time for a new challenge

Unser Kunde ist Teil einer international tätigen Unternehmensgruppe und kommt aus dem schweren Maschinenbau. Mit innovativen und kundenspezifischen Lösungen in den Bereichen Nutzfahrzeuge, Bahntechnik, Hebesysteme und Defence werden anspruchsvolle Projekte für nationale und internationale Kunden erfolgreich umgesetzt. Zur Verstärkung des Teams suchen wir engagierte Persönlichkeiten mit technischem Verständnis und Freude an abwechslungsreichen Aufgaben.

In dieser spannenden Position erwarten Sie folgende Aufgaben:

- Verantwortung für die Schnittstelle zum Markt sowie selbstständige Betreuung und Steuerung von Kundenbeziehungen im nationalen und internationalen Umfeld
- Aktive Mitgestaltung der Geschäftsentwicklung durch Identifikation neuer Kunden und Erschließung zusätzlicher Marktpotenziale
- Erstellung und Abstimmung technischer sowie kaufmännischer Angebote in enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen
- Ganzheitliche technische Betreuung von Kunden über den gesamten Projektverlauf hinweg – inklusive direkter Abstimmungen vor Ort
- Aufbau und nachhaltige Pflege langfristiger Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Laufende Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Ableitung geeigneter Vertriebsmaßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams zur optimalen Umsetzung individueller Kundenanforderungen
- Mitarbeit an der Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen sowie Unterstützung beim nachhaltigen Unternehmenswachstum

These are the benefits

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im industriellen oder metallverarbeitenden Umfeld
- Sicheres Verständnis technischer Normen, Standards und Richtlinien
- Sehr guter Umgang mit MS Office sowie gängigen IT-Anwendungen; Erfahrung mit ERP- und CRM-Systemen von Vorteil
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch
- Kommunikatives, überzeugendes Auftreten sowie ausgeprägte Organisationsfähigkeit
- Teamorientierte Persönlichkeit mit pragmatischer und lösungsorientierter Denkweise
- Reisebereitschaft im nationalen und internationalen Umfeld
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil

Skills are the key

- Sicherer Arbeitsplatz in einem stabilen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Strukturierte Einarbeitung für einen erfolgreichen Start
- Abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Kollegiales Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und direktem Austausch mit Führungskräften
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitmodelle und eigenverantwortliche Arbeitsgestaltung
- variabler Gehaltsanteil & Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

PETER DOMAINKO

Talent-Visionär – Ich bringe die richtigen Menschen zusammen, um ein kraftvolles und erfolgreiches Team zu formen, das gemeinsam auf dem Weg zum Erfolg ist.

E-MAIL

domainko@ivm.at

TELEFON

+43 (732) 336195-21