

Technischer Vertrieb (m/w/d)

Automatisierung und Elektrik

Linz

ab € 3.500,-



Time for a new challenge

Sie suchen aktuell nach einer spannenden Position, in der Sie Ihre Begeisterung für den Vertrieb mit Ihrem technischen Interesse kombinieren können? Ihre Stärke liegt darin, Kund*innen durch Ihr Knowhow und Ihre Expertise von hochwertigen Serviceprodukten bzw. -leistungen zu überzeugen?

Perfekt, dann sind genau SIE der Vertriebsprofi, den unser Kunde, ein namhaftes und international agierendes Unternehmen im Anlagenbau, sucht!

In dieser spannenden Position erwarten Sie u.a. folgende Aufgaben:

- Entwicklung neuer Konzepte mit dem Ziel, das Servicegeschäft weiterzuentwickeln
- Ansprechpartner*in hinsichtlich des Serviceportfolios
- Erstellung von Angeboten bis hin zum Vertragsabschluss
- Stärkung und Aufrechterhaltung der guten Kund*innenbeziehungen u.a. durch regelmäßige Besuche vor Ort

These are the benefits

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Fundierte Kenntnisse in und Interesse für die Automatisierung und Elektrik
- · Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, auch in englischer Sprache
- Moderate internationale Reisebereitschaft im Ausmaß von rund 15 %

Skills are the key

- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Flexible Arbeitszeiten

- Homeoffice
- Gute öffentliche Erreichbarkeit sowie Parkmöglichkeiten vor Ort
- Mitarbeiter*innenrabatte
- Kantine

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT STEPHANIE KALAUSEK

E-MAIL kalausek@ivm.at TELEFON +43 (732) 336195-20