IVM
www.ivm.at

Technischer Projektvertrieb (m/w/d)

Anlagenbau und Automatisierung

Graz

von 4.200 bis 5.400 Euro

Time for a new challenge

Für eine Direktanstellung bei unseren renommierten Kunden aus dem Bereich Automatisierung und Intralogistik suchen wir eine*n engagierte*n Manager*in für den Technischen Vertrieb im Bereich Anlagenbau und Automatisierung.

Internationale Kundenbetreuung, technische Angebotslegung und die Entwicklung maßgeschneiderter Anlagenlösungen stehen im Mittelpunkt dieser Position. In enger Abstimmung mit dem Vertriebsinnendienst, dem Team in Graz und internationalen Niederlassungen werden anspruchsvolle Angebotsprojekte koordiniert und bis zum erfolgreichen Abschluss begleitet.

Ihr Aufgabenbereich umfasst:
- Internationale Kunden fachlich beraten und langfristige Geschäftsbeziehungen aufbauen
- Technische Angebote für Anlagenlösungen erstellen und Vertriebskonzepte gemeinsam mit dem Innendienst ausarbeiten
- Angebotsprojekte am Standort Graz koordinieren und deren erfolgreiche Umsetzung vorantreiben
- Individuelle Kundenanforderungen analysieren und passende technische sowie wirtschaftliche Lösungen entwickeln
- Mit internationalen Niederlassungen zusammenarbeiten und Projekte von der Anfrage bis zum Abschluss begleiten

These are the benefits

- Abgeschlossene höhere technische oder wirtschaftliche Ausbildung, beispielsweise in Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder Automatisierungstechnik
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen technischen Projektvertrieb
- Kenntnisse in der Lagerlogistik-Automatisierung von Vorteil
- Ausgeprägtes technisches und kaufmännisches Verständnis sowie kostenbewusstes Denken
- Sicheres Auftreten, Präsentationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Verkaufsorientierung und Freude an der technischen Kundenberatung
- AutoCAD-Kenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachen sind ein Plus
- Internationale Reisebereitschaft (etwa 25 %)

Skills are the key

- Individuell auf die Bedürfnisse der MitarbeiterInnen ausgerichtete Aus- und Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten und HO-Option
- Umfassendes Onboarding mit Mentoring
- Attraktives Gesundheitsmanagement und Essenszuschuss
- Regelmäßige Firmenevents
- Umfassende Mitarbeitervorteile und -rabatte
- Gute öffentliche Anbindung und kostenlose Parkplätze

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt von € 4.200 bis 5.400. Geboten wird von unserem Kunden eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.

KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL
lorber@ivm.at

TELEFON
+436765996204