

Teamleitung Produktmanagement (m/w/d)

E-Mobility Bereich

Graz

von 4.800 bis 6.000



Wir bei IVM schätzen es, ein Team aus einzigartigen und interessanten Persönlichkeiten zu haben, die nicht nur bei den Top Unternehmen des Landes eingesetzt werden, sondern wo auch vor allem der Mensch und seine persönliche Weiterentwicklung im Fokus steht! Was wir machen, ist nichts Neues, aber wie wir das machen, hat Hand und Fuß!

Für eine Direktanstellung bei unserem renommierten Kunden im Automotive-Bereich, suchen wir aktuell eine erfahrene und kompetente Teamleitung für das Produktmanagement im E-Mobility Bereich.

In dieser Rolle gestalten Sie aktiv die strategische Ausrichtung im Bereich Elektromobilität mit, indem Sie Markttrends analysieren, Kundenbedürfnisse erfassen und daraus eine zukunftsorientierte Produktstrategie ableiten. Als Bindeglied zwischen Markt, Entwicklung und Vertrieb definieren Sie passende Lösungen, begleiten den Innovationsprozess und betreuen Produkte über ihren gesamten Lebenszyklus hinweg.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann bewerben Sie sich noch heute bei uns!

Time for a new challenge

- Analyse aktueller Entwicklungen und zukünftiger Potenziale im Bereich Elektromobilität
- Identifikation und Bewertung von Kundenanforderungen zur gezielten Ausrichtung des Produktportfolios
- Entwicklung und Weiterentwicklung einer klaren, marktorientierten Produktstrategie
- Enge Zusammenarbeit mit der Produktentwicklung als Ideengeber und fachlicher Sparringspartner im Innovationsprozess
- Unterstützung des Vertriebs bei der Positionierung neuer Lösungen und Dienstleistungen
- Verantwortung für das Management über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg – von der Idee bis zur Marktreife und Weiterentwicklung

These are the benefits

- Abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Fahrzeugtechnik, Mechatronik o.Ä.

- Einschlägige Berufserfahrung im Produktmanagement mit Fokus auf die Automobilbranche
- Tiefgehendes Verständnis für fahrzeugspezifische Funktionen sowie Erfahrung im Bereich Mess- und Prüftechnik
- Ausgeprägte Führungs- und Umsetzungskompetenzen, sowie Freude an der Zusammenarbeit mit fachübergreifenden Teams
- Kreative Denkweise und eigenmotivierte Handeln zur kontinuierlichen Weiterentwicklung von Kundenlösungen
- Strukturierte, analytische Arbeitsweise kombiniert mit einem ganzheitlichen Verständnis für Zusammenhänge und Prozesse
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch

Skills are the key

- Großer Gestaltungsspielraum und Platz für eigene Ideen
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten und Gleitzeit für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Home-Office-Möglichkeiten, die modernes Arbeiten unterstützen
- Kostenlose Parkplätze direkt am Standort
- Offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit Teamgeist auf Augenhöhe

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt von € 4.800 bis 6.000. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204