

Spezialist*in Strategischer Einkauf (m/w/d)

Industriebereich

Großraum Graz

von 4.600 bis 5.800 Euro



Was wir machen, ist nichts Neues, aber wie wir das machen, ist einzigartig! Egal, ob Sie gerade Ihre Ausbildung erfolgreich abgeschlossen haben oder bereits über Projekterfahrung verfügen, als erfahrene Karrierearchitekt*innen stehen wir Ihnen mit Rat und Tat zur Seite. Schreiben Sie mit IVM Ihre Erfolgsgeschichte!

Bei unserem renommierten Kunden aus dem industriellen Bereich, besetzen wir aktuell eine Position als Spezialist*in im Strategischen Einkauf zum sofortigen Einsatz im Großraum Graz. In der Rolle als Strategischer Einkäufer*in gestalten Sie die Entwicklung und Sicherung einer wettbewerbsfähigen Lieferbasis für Ihren zugeordneten Bereich aktiv mit. Sie analysieren Märkte, identifizieren Trends und Risiken frühzeitig und bauen langfristige, partnerschaftliche Beziehungen zu Lieferanten auf. Dabei arbeiten Sie eng mit interdisziplinären Teams zusammen und tragen entscheidend zur Erreichung der Unternehmensziele bei.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Lassen Sie uns über Ihre und unsere Möglichkeiten für Sie reden! Nützen auch Sie unser Netzwerk!

Time for a new challenge

- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Analyse von Lieferantenmärkten, Kostenstrukturen und Prozessen
- Aufbau und Pflege eines strategisch starken Lieferantennetzwerks in Abstimmung mit der globalen Supply-Chain-Strategie
- Betreuung des Lieferanten-Onboarding-Prozesses von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Lieferantenfreigabe
- Entwicklung und Umsetzung von Einkaufsstrategien für zugeordnete Komponenten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen zur Optimierung von Beschaffungsprozessen
- Mitwirkung in interdisziplinären Teams zur langfristigen Sicherung von Unternehmenszielen

These are the benefits

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (HTL/Studium)
- Mehrjährige Berufserfahrung im strategischen Einkauf (idealerweise 5+ Jahre)

- Fundierte Kenntnisse im Vertrags- und Handelsrecht
- Erfahrung in metallverarbeitenden Prozessen oder Bereitschaft, diese Expertise aufzubauen
- Strukturierte, analytische und zukunftsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke (in Deutsch und Englisch)
- Proaktive, selbstständige Arbeitsweise und Teamfähigkeit

Skills are the key

- Langfristige Karriereplanung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ausgewogene Work-Life Balance
- Sympathisches und kompetentes Team
- Ein vielseitiges Aufgabenfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Gute Infrastruktur und gute öffentliche Erreichbarkeit
- Attraktives Sport- und Gesundheitsangebot
- Hervorragende Betriebskantine
- Regelmäßige Teamevents

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt zwischen € 4.600 und 5.800. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204