

# Senior Vertriebsmanager (m/w/d) ●

## Automatisierungstechnik und Maschinenbau

Graz

ab € 5.100,-



Wer die Technologie von morgen nicht nur begleiten, sondern auch vorantreiben möchte, braucht vor allem eins: Menschen, die etwas bewegen wollen! Wollen Sie Teil des Teams werden und bei den Technologie Vorreitern des Landes mitwirken? Dann sind Sie bei uns richtig!

Für unseren renommierten Kunden aus dem Intralogistikbereich suchen wir aktuell einen erfahrenen Vertriebsmanager (m/w/d). Tauchen Sie ein in eine Welt voller Innovation und werden Sie Teil eines Unternehmens, das durch umfassende Branchenkompetenz und effiziente Lösungen Maßstäbe setzt!

## Time for a new challenge

- In dieser herausfordernden Position sind Sie dafür zuständig, die weltweit agierenden strategischen Kunden mit umfassendem Fachwissen und einfühlsamem Engagement zu beraten und zu betreuen.
- Ihr Verantwortungsbereich umfasst die kontinuierliche Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen, einschließlich der Steigerung des Auftragseingangs und der Erweiterung unseres Leistungsportfolios.
- Sie unterstützen aktiv das technische Vertriebsteam bei der Entwicklung von Konzepten und der Feinabstimmung von Lösungen.
- Sie vertreten das Unternehmen bei technischen und kommerziellen Verhandlungen und repräsentieren es auch auf internationalen Messen.

## These are the benefits

- Erfolgreicher Abschluss einer höheren technischen oder wirtschaftlichen Ausbildung (HTL oder FH/Universität) in Bereichen wie Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, oder Automatisierungstechnik
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Vorwissen im Bereich der Automatisierung von Intralogistikprozessen wünschenswert
- Ausgeprägtes Verständnis für technische und wirtschaftliche Zusammenhänge sowie Kostenaspekte
- Sicherheit in Präsentationen und Verhandlungen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu häufigen Dienstreisen

- Selbständige, zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise

## Skills are the key

- Flexible Arbeitszeitmodelle und Home-Office-Möglichkeiten
- Langfristige Anstellung mit individuellen Weiterbildungs- und Weiterentwicklungschancen
- Umfassendes Gesundheitsmanagement und Essenszuschuss
- Attraktive Mitarbeiterrabatte
- Regelmäßige Teamevents
- Langfristige Karriereplanung
- Kostenloser Parkplatz

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



## KONTAKT

### CAROLINE JAGER

Puzzle-Meisterin – Ich kombiniere Puzzleteile zu einem beeindruckenden Gesamtbild und finde die perfekten Kandidat\*innen für unser Team.

**E-MAIL**

jager@ivm.at

**TELEFON**

+43 (316) 406226-44