

Senior Consultant (m/w/d) – Personalberatung

Schritt für Schritt bis zur Standortleitung

Linz

ab € 4.600,-



Du bist im Vertrieb zuhause, schätzt Partnerschaften auf Augenhöhe und verstehst es, Unternehmen und Talente erfolgreich zusammenzubringen?

Dann erwartet dich in Linz nicht nur ein dynamisches Sales-Umfeld, sondern auch die Chance, dich nach einem erfolgreichen Onboarding Schritt für Schritt in Richtung Niederlassungsleitung weiterzuentwickeln.

Wenn du eine Vertriebsrolle suchst, die nicht nur verkauft, sondern Zukunft gestaltet – dann freuen wir uns auf dich!

Klingt nach deinem nächsten Karriereschritt? Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Erfolgs in Linz!

Time for a new challenge

- Weiterentwicklung des Standortes mit Perspektive auf die Leitung der Niederlassung Linz
- Ausbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Weiterentwicklung unserer Marktposition sowie Umsetzung strategischer Wachstumsziele
- Identifikation und Akquise neuer Partnerunternehmen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Recruiting & Active Sourcing Team

These are the benefits

- Abgeschlossene Ausbildung (FH, HTL, HAK, Universität)
- Mehrjährige Erfahrung in der Personalvermittlung und/oder Arbeitskräfteüberlassung
- Ausgeprägtes Sales-Mindset und Freude an aktiver Kundenbetreuung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Führerschein der Klasse B
- Hohe Empathie, Kommunikationsstärke und Überzeugungsfähigkeit
- Unternehmerisches Denken sowie Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen

- Motivation und Tatkraft, um gemeinsam unsere Niederlassung weiter auszubauen

Skills are the key

- Klare Karriereperspektive: Entwicklung zur Niederlassungsleitung
- Kein All-in-Vertrag
- Gestaltungsfreiraum, kurze Entscheidungswege, echte Wertschätzung
- Eine lebendige Mischung aus Bestandskundenbetreuung und Neukundengewinnung im technischen und kaufmännischen Bereich
- Attraktive Vergütung mit erfolgsorientierten Komponenten
- Moderne Arbeitsumgebung und ein Team, das deinen Ideen wirklich Raum gibt
- Firmenauto sowie kostenlose Parkmöglichkeiten
- Ein Umfeld, in dem du deine Vertriebsstärke voll entfalten und strategisch weiterentwickeln kannst
- Möglichkeit die Zukunft unseres Standorts aktiv mitzugestalten
- Ein professionelles Recruiting-Team sowie Active-Sourcing-Spezialisten, die bereit stehen, deine Projekte mit vollem Einsatz zu unterstützen
- Teams, die nicht nur zusammenarbeiten – sondern gemeinsam wachsen wollen
- Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt ab € 4.600 (zzgl. Provisionen), geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

MICHAEL GRESSL

Mix & Match – Ich kann die Zukunft nicht vorhersagen, aber ich erkenne sofort die Potenziale und die Stärken eines Menschen und kann somit das perfekte und harmonische Ensemble finden.

E-MAIL

gressl@ivm.at

TELEFON

+43 (1) 6988880-36