

Sales Talent (m/w/d)

im Bereich IT- und Engineering Dienstleistungen

Vösendorf

ab € 3.200,-



Sales Talent im Bereich IT Dienstleistungen gesucht!

Wir suchen ein engagiertes Sales Talent, das den Einstieg ins Key Account Management sucht.

In unserem dynamischen Team erwarten dich spannende Herausforderungen, eine steile Lernkurve und die Möglichkeit, deine Vertriebsfähigkeiten auf das nächste Level zu bringen.

Wenn du ein Kommunikationstalent bist, gerne eigenverantwortlich arbeitest und Interesse an Sales mitbringst, freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

Time for a new challenge

- Du akquirierst potenzielle Neukunden, betreust unsere Bestandskunden und überzeugst die Entscheidungsträger von unserem Produkt-Portfolio und unseren Projektlösungen
- Du schließt Projekte bei Neu- sowie Bestandskunden ab und rekrutierst die dafür passenden qualifizierten Fachkräfte (in enger Zusammenarbeit mit unserem Recruiting-Team)
- Du bist für den Ausbau bestehender Kooperationen (B2B) in Wien, Niederösterreich und dem Burgenland zuständig und betreust die Top-Unternehmen in dieser Region
- Professionell und erfolgreich verhandelst du die Verträge auf Kunden- sowie Mitarbeiterseite aus

These are the benefits

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung (FH, HTL, Uni) vorzugsweise im technischen oder IT-Umfeld
- Du verfügst über praktische Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen, bevorzugt im Bereich Personaldienstleistungen
- Du bringst ausgeprägte Vertriebsaffinität sowie Durchsetzungs- und Kommunikationsstärke mit und hast ein selbstbewusstes Auftreten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift bringst du ebenfalls mit
- Du besitzt den Führerschein der Klasse B

Skills are the key

- Eine umfangreiche, umfassende und fundierte Einschulung sowie Unterstützung durch ein erfahrenes und kollegiales Team
- Dienstwagen nach Probezeit (auch zur Privatnutzung)
- Ausgewogene Work-Life Balance
- Ein interessantes Aufgabengebiet mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Ausgezeichnete individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Möglichkeit im Home Office zu arbeiten sowie flexible Arbeitszeitgestaltung (Gleitzeit)
- Ein attraktives Provisions- bzw. Karrieremodell
- Langfristiger Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Mitarbeit in einem motivierten und humorvollen Team
- Abwechslung aufgrund der Branchenvielfalt
- Die Möglichkeit, durch interessante und anspruchsvolle Projekte an neuen Herausforderungen zu wachsen
- Freiraum für eigene Ideen
- Gute Infrastruktur und gute öffentliche Anbindung (Badner Bahn und U6 Nähe)
- Gratis Parkmöglichkeiten
- Regelmäßiges Betriebsratsessen und Firmenevents
- Corporate Benefits

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN SCHÖN

Strategie-Superheld – Als Experte für effektive Planung und kluge Taktiken bin ich darauf spezialisiert, die besten Talente für unsere Kunden zu gewinnen.

E-MAIL

schoen@ivm.at

TELEFON

+43 (1) 6988880-38