

Recruiter & Active Sourcer (m/w/d)

Technischer und kaufmännischer Bereich

Graz

ab € 2.700,-



Du hast Freude daran, neue Menschen kennenzulernen und möchtest ihre Fähigkeiten, Erfahrungen und Persönlichkeit wirklich verstehen?

Du arbeitest gerne selbstständig, behältst auch in anspruchsvollen Situationen den Überblick und bleibst dabei strukturiert und ruhig?

Dann bist du bei uns genau richtig!

In der Rolle als Recruiter*in und Activ Sourcer*in gestaltest du den Recruitingprozess aktiv mit und sorgst dafür, dass Kandidat*innen sich während ihrer gesamten Bewerbungsreise gut betreut und wertgeschätzt fühlen – auch wenn es einmal schnell gehen muss.

Du bringst Erfahrung im Recruiting und Active Sourcing, idealerweise im technischen und kaufmännischen Umfeld, mit und hast ein gutes Gespür für passende Profile. Die Erstellung und Bewertung von Kandidatenprofilen ist dir vertraut.

Was dich auszeichnet, ist deine Kommunikationsstärke, deine Eigeninitiative und deine Begeisterung dafür, Menschen und Unternehmen erfolgreich zusammenzubringen. Du arbeitest gerne im Team, übernimmst Verantwortung und hast den Anspruch, wirklich etwas zu bewegen.

Dann haben wir genau die richtige Aufgabe bzw. Herausforderung für dich!

Time for a new challenge

- Recruiting- und Active-Sourcing im technischen und kaufmännischen Umfeld
- Klärung der Anforderungen für die zu besetzenden Positionen mit dem Recruiting- und Sales Team
- Recherche und Kontaktaufnahme zu potentiellen Kandidat*innen - interne und externe Datenbanken (vorrangig LinkedIn)
- Durchführung von telefonischen oder online Interviews
- Auswertung der Gespräche und Erstellung von aussagekräftigen Profilen
- Teilnahme an Tagungen, Seminaren und Karrieremessen
- Aktive Mitarbeit bei der Weiterentwicklung bestehender Bewerbungsprozesse

These are the benefits

- Erfahrung im Recruiting und Active Sourcing

- Sicherer Umgang mit Social Media sowie ausgeprägte digitale Affinität
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office und Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen
- Selbstständige, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise mit hoher Eigeninitiative
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie Freude an der Zusammenarbeit im Team und an kreativen Lösungsansätzen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Skills are the key

- Home-Office? Na klar – nach erfolgreicher Einschulungsphase!
- Ein herzliches, dynamisches Team, das gemeinsam lacht und Erfolge feiert
- Flexible Arbeitszeiten und Gleitzeit
- Abwechslungsreiche Aufgaben, bei denen du dich kreativ austoben kannst
- Individuelle Weiterentwicklung und Weiterbildung
- Kostenlose Parkmöglichkeit
- Regelmäßige Teamevents, die den Zusammenhalt stärken

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt — ab € 2.700,- brutto/Monat, mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung.

Wenn du Lust hast, mit uns durchzustarten, dann bewirb dich jetzt — wir freuen uns auf dich!

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204