

Produktionsmanager (m/w/d) im elektronischen Fertigungsbereich

Graz Umgebung

von 3.300 bis 4.000



Produktionsmanager*in für das Management von Fertigungsprozessen im Elektronik-Bereich als Direktanstellung bei unserem Kunden gesucht!

Unser renommierte Kunde ist globaler Anbieter von IoT- und Datentechnologien, der durch Digitalisierungslösungen dem Einzelhandel dazu verhilft, effizienter, intelligenter und nachhaltiger zu werden.

Als zentrale Schnittstelle zwischen Produktion, Lieferanten und Management verantworten Sie nicht nur das Budget für Produktionsanlagen, sondern steuern auch NPI-Projekte sowie Maßnahmen bei Qualitäts- oder Kundenproblemen. Mit technischem Verständnis, Prozesskenntnis und strukturierter Kommunikation sorgen Sie für reibungslose Abläufe und tragen zur kontinuierlichen Weiterentwicklung der Fertigung bei.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann bewerben Sie sich noch heute! Nutzen auch Sie unser Netzwerk! Wir freuen uns auf sie!

Time for a new challenge

- Verantwortung für das Budget der Produktionsanlagen
- Steuerung und Umsetzung von NPI-Projekten (Einführung neuer Produkte in die Fertigung)
- Koordination von Maßnahmen bei Qualitätsproblemen und Eskalationen mit Kund*innen
- Erstellung und Präsentation relevanter Kennzahlenberichte für das Top-Management
- Abstimmung und enge Zusammenarbeit mit allen relevanten Fachbereichen zur Umsetzung definierter Maßnahmen
- Planung, Durchführung und Begleitung von Lieferantengesprächen sowie Besuchen bei EMS-Partnern (Electronics Manufacturing Services)

These are the benefits

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Produktionswissenschaften, Produktionstechnik oder vergleichbarer Fachrichtung
- Berufserfahrung in einer ähnlichen Position
- Verständnis für die Abläufe bei EMS-Dienstleistern (Electronics Manufacturing Services)

- Kenntnisse gängiger Elektronikfertigungsstandards (z. B. IPC-A-610) sowie vertiefte ISO 9001-Kenntnisse
- Technisches Verständnis im Bereich Elektronik, Mechanik und Fertigungsprozesse
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft für gelegentliche Dienstreisen

Skills are the key

- Ausgewogene Work-Life Balance
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeiten
- Motiviertes Team mit internationalem Background
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Team- und Firmenevents
- Abwechslungsreiches Kantinenangebot inklusive frischem Obst
- Gute öffentliche Erreichbarkeit, freie Parkplätze und E-Ladestationen

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt zwischen € 3.300 und 4.000. Geboten wird von unserem Kunden eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204