

Leitung Messtechnik (m/w/d)

Automotive-Bereich

Graz

von 5.000 bis 6.200



Wir bei IVM schätzen es, ein Team aus einzigartigen und interessanten Persönlichkeiten zu haben, die nicht nur bei den Top Unternehmen des Landes eingesetzt werden, sondern wo auch vor allem der Mensch und seine persönliche Weiterentwicklung im Fokus steht! Was wir machen, ist nichts Neues, aber wie wir das machen, hat Hand und Fuß!

Für eine Direktanstellung bei unserem renommierten Kunden im Automotive-Bereich suchen wir aktuell eine erfahrene und kompetente Leitung für die Messtechnik-Produktpalette.

In dieser Rolle gestalten Sie aktiv die Zukunft der automobilen Messtechnik, indem Sie strategisch die Verantwortung für eine zentrale Produktlinie übernehmen und gemeinsam mit dem Produktmanagement klare Produktvisionen entwickeln. Sie treiben die Entwicklung innovativer, maßgeschneiderter Lösungen von der Konzeptidee bis zur Markteinführung voran und sorgen für deren kontinuierliche Optimierung auf höchstem Qualitätsniveau.

Klingt das nach einer interessanten Herausforderung? Dann bewerben Sie sich noch heute bei uns! Lassen Sie uns über Ihre und unsere Möglichkeiten für Sie reden! Nutzen auch Sie unser Netzwerk!

Time for a new challenge

- Strategische Verantwortung für eine Schlüsselproduktlinie im Bereich Messtechnik
- Entwicklung und Abstimmung einer zukunftsgerichteten Produktstrategie gemeinsam mit dem Produktmanagement
- Initiierung und Steuerung neuer technischer Lösungen – von der Idee bis zur Serienreife
- Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen in innovative, praxisnahe Produkte
- Sicherstellung und kontinuierliche Verbesserung von Funktionalität, Qualität und Marktpformance der Lösungen

These are the benefits

- Abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Elektrotechnik, Physik o.Ä.
- Tiefgehendes Fachwissen im Bereich moderner automotiver Messtechnik

- Ausgeprägte Führungskompetenz mit der Fähigkeit, Teams motivierend und zielorientiert zu leiten
- Erfahrung in der Koordination fachübergreifender Entwicklungsgruppen mit Fokus auf technologische Innovationen
- Hohe Beratungskompetenz und strategischer Blick für Kundenbedürfnisse sowie interne Weiterentwicklungen
- Offenheit für neue Denkansätze und Umsetzungskraft durch Anwendung agiler Prinzipien und Methoden
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch

Skills are the key

- Großer Gestaltungsspielraum und Platz für eigene Ideen
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten und Gleitzeit für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Home-Office-Möglichkeiten, die modernes Arbeiten unterstützen
- Kostenlose Parkplätze direkt am Standort
- Offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit Teamgeist auf Augenhöhe

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt von € 5.000 bis 6.200. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204