

Key Account Manager (m/w/d)

Arbeitskräfteüberlassung / Personalvermittlung

Linz

ab € 3.800,-



Für unsere Niederlassung in Linz sind wir auf der Suche nach einem Key Account Manager (m/w/d) für die Bereiche Personalvermittlung und Arbeitskräfteüberlassung.

Wenn Sie Leidenschaft und Begeisterung für die Akquisition von potenziellen Neukunden und die Betreuung von Bestandskunden für die Bereiche Engineering, IT, Commercial & Finance mitbringen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Time for a new challenge

- In dieser Position übernehmen Sie die Akquisition von potenziellen Neukunden, betreuen Bestandskunden und überzeugen die Entscheidungsträger von unserem Produkt-Portfolio (Bereiche Engineering, IT, Commercial & Finance)
- Sie schließen Projekte bei Neu- sowie Bestandskunden ab und rekrutieren die dafür passenden Bewerber*innen (in enger Zusammenarbeit mit dem Recruiting Team)
- Der Ausbau bestehender Kooperationen (B2B) in Oberösterreich gehört ebenso zu Ihren Aufgaben wie Betreuung der Top-Unternehmen in dieser Region
- Sie führen Vorstellungs- sowie Personalgespräche und kümmern sich um die fachliche und persönliche Weiterbildung Ihrer Projektmitarbeiter*innen
- Sie übernehmen die Durchführung von Vertrags- und Gehaltsverhandlungen mit Kunden und Kandidat*innen
- Sie kümmern sich um die laufende Kommunikation auf allen Managementebenen der IVM Kunden (Abteilungsleitung, Einkauf und Human Resource Management)
- Sie wirken aktiv bei der Weiterentwicklung bestehender Vertriebs- und Bewerbungsprozesse mit

These are the benefits

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung (FH, HTL, HAK, Uni) vorzugsweise im technischen oder IT Umfeld oder bringen eine hohe Affinität für Technik und IT mit
- Sie verfügen über praktische Vertriebserfahrung im Bereich der Personaldienstleistung (Arbeitskräfteüberlassung, Personalvermittlung, Freelancing etc.)

- Sie bringen ausgeprägte Vertriebsaffinität sowie Durchsetzungs- und Kommunikationsstärke mit und haben ein selbstbewusstes Auftreten
- Sie sind eine dynamische Persönlichkeit mit hoher Kunden- und Lösungsorientierung und zeichnen sich durch Selbstmotivation und Beharrlichkeit bei der Erreichung kurz- und langfristiger Ziele aus
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift werden vorausgesetzt
- Sie besitzen den Führerschein der Klasse B

Skills are the key

- Eine umfangreiche, umfassende und fundierte Einschulung sowie Unterstützung durch ein erfahrenes und kollegiales Team
- Dienstwagen nach Probezeit (auch zur Privatnutzung)
- Ausgewogene Work-Life Balance
- Ein interessantes Aufgabengebiet mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Ausgezeichnete individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Möglichkeit im Home Office zu arbeiten sowie flexible Arbeitszeitgestaltung
- Ein attraktives Provisions- bzw. Karrieremodell
- Langfristiger Arbeitsplatz in einem traditionsreichen Unternehmen
- Mitarbeit in einem motivierten und humorvollen Team
- Abwechslung aufgrund der Branchenvielfalt
- Die Möglichkeit, durch interessante und anspruchsvolle Projekte an neuen Herausforderungen zu wachsen
- Freiraum für eigene Ideen
- Gute Infrastruktur und gute öffentliche Anbindung
- Regelmäßiges Betriebsratsessen und Firmenevents

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

JULIA WINDHAGER

Talent-Visionärin – Ich bringe die richtigen Menschen zusammen, um ein kraftvolles und erfolgreiches Team zu formen, das gemeinsam auf dem Weg zum Erfolg ist.

E-MAIL

windhager@ivm.at

TELEFON

+43 (732) 336195-21