

Kalkulation Elektrotechnik (m/w/d)

Innsbruck

von 3.300 bis 3.800 Euro



Sie verbinden technisches Verständnis mit kaufmännischem Know-how und möchten anspruchsvolle Elektrotechnikprojekte aktiv mitgestalten?

Für unseren renommierten Kunden suchen wir aktuell eine*n engagierte*n und erfahrene*n Elektrotechnik-Kalkulanten*in am Standort Innsbruck.

In dieser Position übernehmen Sie eine zentrale Rolle in der Angebots- und Kalkulationsphase – von der Bewertung technischer Ausschreibungen bis zur Erstellung wirtschaftlicher Lösungen. Freuen Sie sich auf ein abwechslungsreiches Umfeld mit spannenden Projekten, hoher Eigenverantwortung und enger Zusammenarbeit mit Technik, Einkauf und Projektabwicklung.

Bewerben Sie sich jetzt für diese langfristige Position (Direktanstellung bei unserem Kunden) und lassen Sie uns über Ihre und unsere Möglichkeiten für Sie reden! Nutzen auch Sie unser Netzwerk und schreiben Sie mit IVM Ihre Erfolgsgeschichte!

Time for a new challenge

- Erstellung und Ausarbeitung technischer sowie kaufmännischer Angebote im Bereich Elektrotechnik
- Analyse von Ausschreibungsunterlagen und Leistungsverzeichnissen inklusive Kostenbewertung
- Einholung, Vergleich und Bewertung von Angeboten externer Lieferanten und Partnerunternehmen
- Unterstützung bei Vergabe- und Ausschreibungsverfahren inklusive Zusammenstellung relevanter Unterlagen
- Mitarbeit bei Beschaffungsthemen und Abstimmung mit Einkauf, Technik und Projektleitung
- Kalkulation von Projektkosten sowie Ausarbeitung wirtschaftlicher Lösungsvorschläge
- Pflege und Aktualisierung projektbezogener Angebots- und Kalkulationsdaten

These are the benefits

- Technische oder kaufmännische Ausbildung mit Bezug zur Elektrotechnik
- Berufserfahrung in einer ähnlichen Position

- Erfahrung im Angebotswesen, Einkauf oder Projektabwicklung von Vorteil
- Gute elektrotechnische Kenntnisse und Verständnis technischer Zusammenhänge
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie idealerweise Erfahrung mit Kalkulationssoftware wie Easypro
- Strukturierte, genaue und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Verständnis für wirtschaftliche Abläufe und Vertragsgrundlagen wünschenswert
- Kommunikationsstärke sowie Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Schnittstellen

Skills are the key

- Attraktive fachliche Aus- und Weiterbildungsangebote
- Flexible Arbeitszeiten durch Gleitzeit
- Eingearbeitete Fenstertage für mehr Freizeit
- Essenszuschuss
- Firmen-Events
- Gesundheitsmaßnahmen: Betriebsarzt und Gesundheitsaktionen
- Kostenloser Parkplatz
- Fahrradleasing
- Zukunftsvorsorge
- Empfehlungs- & Treueprämien
- Mitarbeiter-Rabatte bei verschiedenen Unternehmen

Für diese Position gilt - je nach Berufserfahrung - ein Monatsbruttogehalt von € 3.300 bis 3.800. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204