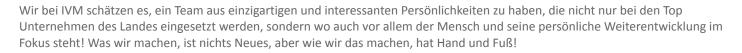


Export- und Auftragsmanagement Spezialist (m/w/d)
im Automotiven Prüftechnik-Bereich
Graz

von 4.500 bis 5.200 Euro



Für eine Direktanstellung bei unserem renommierten Kunden im Automotive-Bereich, suchen wie aktuell eine erfahrene\*n und kompetente\*n Spezialist\*in für das Export- und Auftragsmanagement.

In dieser Rolle übernehmen Sie eine zentrale Schnittstellenfunktion für internationale Auftragsabwicklung und Exportkontrolle – von der Kundenanlage bis zur Fakturierung. Dabei stellen Sie reibungslose Export- und Zollprozesse sicher, koordinieren internationale Lieferungen und agierst souverän im globalen Handelsumfeld. Mit Ihrem Know-how in Außenwirtschaft, Logistik und US-Reexportvorschriften tragen Sie wesentlich zum Erfolg und zur Effizienz internationaler Geschäftsabläufe bei.

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann bewerben Sie sich noch heute bei uns!

## Time for a new challenge

- Eigenständige Abwicklung von Exportaufträgen in Drittstaaten, inklusive Kundenanlage, Frachtangeboten und Erstellung von Lieferund Exportdokumenten
- Verantwortung für Exportkontrolle, Sanktionsprüfungen, Überwachung von Dual-Use-Gütern und Genehmigungsprozessen
- Sicheres Arbeiten im internationalen Umfeld unter Berücksichtigung von US-Reexportvorschriften
- Koordination von Intercompany-Bestellungen, Terminplanung und Rechnungsstellung in enger Abstimmung mit Partnern
- Durchführung laufender Zoll- und Außenhandelsaufgaben, einschließlich Intrastatmeldungen, Import-/Exportverzollungen und Ursprungsnachweisen
- Enge Zusammenarbeit mit Einkauf, Vertrieb, Marketing und Produktmanagement sowie Betreuung internationaler Kunden

# These are the benefits

- Abgeschlossenes Studium mit Fokus BWL, Außenhandel /Export Logistik oder International Business
- Absolvierte Zertifizierung als Zolldeklarant\*in
- Fundierte Kenntnisse im Export, Außenhandel und US-Reexportvorschriften, idealerweise Erfahrung mit ERP-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie sicherer Umgang im internationalen Kundenkontakt
- Hohe Begeisterung für innovative Technologien und globale Geschäftsprozesse
- Zielorientierte, engagierte Arbeitsweise mit Durchsetzungsvermögen
- Strukturierte, eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise, auch in komplexen und dynamischen Situationen

## Skills are the key

- Großer Gestaltungsspielraum und Platz für eigene Ideen
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten und Gleitzeit für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- Home-Office-Möglichkeiten, die modernes Arbeiten unterstützen
- Kostenlose Parkplätze direkt am Standort
- Offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit Teamgeist auf Augenhöhe

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt von € 4.500 bis 5.200. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



#### **KONTAKT**

#### **CHRISTIAN LORBER**

Vertriebsstratege – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat\*innen fördern.

**E-MAIL** lorber@ivm.at

**TELEFON** +436765996204