

Commercial Sales Manager*in (m/w/d)

Linz

ab € 4.000,-



Time for a new challenge

Sie verfügen nicht nur über mehrjährige einschlägige Berufserfahrung, sondern bringen darüber hinaus technisches Interesse, eine strukturierte Arbeitsweise, Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke mit? Dann haben wir eine spannende und abwechslungsreiche Position bei unserem Kunden, ein namhaftes und international agierendes Unternehmen im Anlagenbau, für Sie.

Aufgaben:

- Sie entwickeln Angebotsstrategien, erstellen Angebote und kümmern sich um deren Nachverfolgung
- Sie führen Verhandlungen (z.B. Vertrags- und Preisgestaltung, Angebotskalkulation)
- In Abstimmung mit den Fachabteilungen bewerten Sie rechtliche, wirtschaftliche und steuerliche Projektrisiken
- Sie pflegen Kundenbeziehungen und arbeiten innerhalb des internationalen Firmennetzes zusammen

These are the benefits

- Abgeschlossenes Studium (FH, Universität) vorzugsweise in Wirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Rechtswissenschaften, Wirtschaftsrecht oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, Projektmanagement oder in der Vertragsgestaltung und -verhandlung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft im Ausmaß von etwa 10–20 %

Skills are the key

- Flexible Arbeitszeiten und HO-Möglichkeit
- Kantine
- Gute (öffentliche) Erreichbarkeit
- Weiterbildungsmöglichkeiten

- Je nach Ausbildung und Erfahrung ist eine deutliche Überzahlung möglich

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

STEPHANIE KALAUSEK

Mein Ziel ist es, das perfekte und harmonische Teamensemble zusammenzustellen, das die Zukunft erfolgreich gestaltet. Mit einem scharfen Auge für Talente und einem Gespür für die Bedürfnisse des Unternehmens kann ich die richtigen Kandidat*innen für jede Herausforderung finden.

E-MAIL

kalausek@ivm.at

TELEFON

+43 (732) 336195-20