Area Sales Manager*in USA (m/w/d)

Automotive

Linz

ab € 5.300,-



Time for a new challenge

Unser Kunde ist ein international tätiges Unternehmen und weltweiter Technologieführer in seinem Bereich. Ab sofort ist die Stelle eines/r AREA SALES MANAGER*IN USA besetzt. Die Einarbeitung findet in Linz statt (ca. 6 bis 12 Monate). Danach sollten Sie für mindestens 3 Jahre in die USA gehen (Standort: Phoenix).

Für unseren erfolgreichen Kunden suchen wir eine/n Area Sales Manager*in, der/die gerne mit Kund*innen arbeitet und für die/den Kaltakquise kein Fremdwort ist. Hauptaufgabe ist die Betreuung von Automotive-Kunden in den USA.

Aufgaben:
- Betreuung und Aufbau von direkten Kunden und Vertriebspartnern in den USA
- Erarbeitung von technischen Lösungen gemeinsam mit dem Projektmanagement
- Bewertung der verschiedenen Kund*innen hinsichtlich deren Wirtschaftlichkeit
- Erstellung von Markt- und Kundenanalysen
- Gelegentliche Produktpräsentationen
- Intensive Einschulung

These are the benefits

- Abgeschlossene technische Ausbildung (Lehre/HTL/FH/UNI) erwünscht
- Fundierte Erfahrung im internationalen, technischen Vertrieb
- Erfahrung in der Automatisierungsbranche von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit, Vertriebspersönlichkeit
- Starke Technikaffinität
- Selbständige, lösungsorientierte Persönlichkeit
- Gepflegtes und kompetentes Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Pünktlichkeit, Zuverlässigkeit
- Verhandlungs-, Durchsetzungs- und Organisationsstärke
- Hohe Reisebereitschaft

Skills are the key

• Das Fixgehalt beträgt ca. € 75.000 zuzüglich einer leistungsabhängigen Komponente (Gehalt: Österreich). Das Paket für die USA wird gesondert vereinbart.
• Je nach Erfahrung und Qualifikation besteht die Möglichkeit einer Überbezahlung
• Zudem erhalten Sie ein Dienstauto zur privaten Nutzung

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

PETER DOMAINKO

Ich verbinde Anforderungen mit Möglichkeiten und Menschen mit passenden Perspektiven. Mit einem klaren Blick für Potenziale, Marktbedürfnisse und nachhaltige Partnerschaften baue ich Verbindungen, die nicht nur heute passen, sondern auch in Zukunft echten Mehrwert bringen.

E-MAIL
domainko@ivm.at

TELEFON
+43 (732) 336195-21