

Vertriebsmanager (m/w/d) im technischen Service-Bereich

Graz

ab € 4.100,-



Suchen Sie eine abwechslungsreichen Position, in der Sie innovative Kundenlösungen im technischen Service-Bereich mitgestalten können?

Für eine Direktanstellung bei unseren renommierten Kunden aus dem Bereich Automatisierung und Intralogistik suchen wir eine*n engagierte*n Vertriebsmanager*in für die Erarbeitung von technischen Kundenlösungen im Service-Bereich.

In dieser Rolle gestalten Sie aktiv die Vertriebsphase mit, entwickeln gemeinsam mit Fachabteilungen individuelle Servicelösungen und überzeugen Kunden mit maßgeschneiderten Konzepten. Sie analysieren Markt- und Kundenbedürfnisse, begleiten Ausschreibungen sowie Vertragsverhandlungen und treiben die Weiterentwicklung von Servicestrategien, Prozessen und Tools kontinuierlich voran.

Wenn Sie Leidenschaft für die Konzeptionierung und Erarbeitung von technischen Kundenlösungen im Service-Bereich mitbringen und Teil eines dynamischen Teams sein möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Aktive Mitgestaltung der Vertriebsphase in enger Abstimmung mit Vertrieb und Fachabteilungen
- Präsentation und Entwicklung individueller Serviceangebote für potenzielle Neukunden
- Analyse und Bewertung von Ausschreibungsunterlagen
- Erarbeitung technischer und kaufmännischer Servicelösungen gemeinsam mit internen Teams
- Beobachtung von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Wettbewerbsaktivitäten
- Mitwirkung bei der Einführung neuer Services sowie Optimierung bestehender Prozesse und Tools
- Entwicklung praxisnaher Servicestrategien und Unterstützung von Kolleg:innen durch Schulung und Know-how-Transfer
- Begleitung von Vertragsverhandlungen inklusive kaufmännischer Ausgestaltung

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen oder technischen Bereich (HAK/HTL/Studium)
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise mit juristischem Know-how
- Ausgeprägtes technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis sowie hohe Kosten- und Lösungsorientierung
- Sicheres Auftreten, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Begeisterung für Verkauf und kundennahe Beratung
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen (ca. 20 %)

Das sind die Perspektiven

- Individuell auf die Bedürfnisse der MitarbeiterInnen ausgerichtete Aus- und Weiterbildungen
- Flexible Arbeitszeiten und HO-Option
- Umfassendes Onboarding mit Mentoring
- Attraktives Gesundheitsmanagement und Essenszuschuss
- Regelmäßige Firmenevents
- Umfassende Mitarbeitervorteile und -rabatte
- Gute öffentliche Anbindung und kostenlose Parkplätze
- Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt ab € 4.100. Geboten wird von unserem Kunden eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CAROLINE JAGER

Puzzle-Meisterin – Ich kombiniere Puzzleteile zu einem beeindruckenden Gesamtbild und finde die perfekten Kandidat*innen für unser Team.

E-MAIL

jager@ivm.at

TELEFON

+43 (316) 406226-44