

Vertriebsingenieur - Sales Talent (m/w/d)

Neumaschinen

Bezirk Baden

ab € 4.000,-



Sales Manager:in / Vertriebsingenieur:in wanted – Gestalte den Erfolg mit uns!

Du begeisterst dich für Technik, liebst den direkten Kundenkontakt und hast ein Gespür für erfolgreiche Vertriebsstrategien? Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir suchen ein engagiertes Sales Talent für den technischen Vertrieb, mit Fachwissen, Verhandlungsgeschick und einer lösungsorientierten Denkweise. Dein Aufgabenbereich umfasst die Betreuung bestehender Kunden, den Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen sowie die Entwicklung passender Lösungen – von der ersten Anfrage bis zum Vertragsabschluss. Dich erwartet ein dynamisches Umfeld, spannende Herausforderungen und viel Raum für deine Ideen. Neugierig? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Analyse von Kundenanfragen unter technischen und wirtschaftlichen Gesichtspunkten
- Erstellung, Nachverfolgung und Optimierung von Angeboten
- Führung technischer und kaufmännischer Verhandlungen inklusive Vertragsgestaltung
- Betreuung bestehender Schlüsselkunden, Aufbau neuer Kundenbeziehungen und Erschließung neuer Märkte
- Erstellung von Sales Reports, Forecasts sowie Markt-, Wettbewerbs- und Kundenzufriedenheitsanalysen
- Verantwortung für Auftragseingänge und Kostenkontrolle
- Entwicklung, Umsetzung und Optimierung von Vertriebs- und Marktstrategien

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH, TU) idealerweise im Bereich Maschinenbau oder Ähnliches
- Kaufmännische Zusatzausbildung von Vorteil
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im internationalen Sondermaschinen- und/oder Anlagenbau wird vorausgesetzt
- Versierter Umgang mit MS Office und CRM Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (jede weitere Fremdsprache von Vorteil)
- Internationale Reisebereitschaft (ca 25%)

- Strukturierte, eigenverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise mit hoher Präzision
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, gute Rhetorik und sicheres Auftreten

Das sind die Perspektiven

- Innovatives Arbeitsumfeld
- Vielfältige Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Persönliche Entwicklungschancen und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Pool Auto
- Ausgezeichnete öffentliche Erreichbarkeit
- Firmeneigener Parkplatz
- Flexibles Arbeitszeitmodell und Möglichkeit für HomeOffice
- Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und technische Lösungen aktiv mitzugestalten
- Sympathisches und kompetentes Team
- Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt ab € 4.000. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

SLOBODAN RASIC

Mix & Match – Ich kann die Zukunft nicht vorhersagen, aber ich erkenne sofort die Potenziale und die Stärken eines Menschen und kann somit das perfekte und harmonische Ensemble finden.

E-MAIL

rasic@ivm.at

TELEFON

+431698888039