

Sales Manager*in (m/w/d)

Kirchdorf an der Krems

ab € 4.400,-



Zeit für eine neue Herausforderung

Sie suchen aktuell nach einer spannenden Position, in der Sie Ihre Begeisterung für den Vertrieb mit Ihrem technischen Interesse kombinieren können? Ihre Stärke liegt darin, potenzielle Kunden durch Ihr Knowhow und Ihre Expertise von hochwertigen Produkten zu überzeugen?

Perfekt, dann sind genau SIE der Vertriebsprofi, den unser Kunde, einer der führenden Anbieter von Extrusionsanlagen, sucht!

In dieser spannenden Position erwarten Sie u.a. folgende Aufgaben:

- Internationaler technischer Vertrieb von Investitionsgütern
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, Gewinnung von Neukunden und Erschließung neuer Märkte
- Selbstständige Verantwortung, in Zusammenarbeit mit Fachabteilungen, für den gesamten Verkaufsprozess, vom Erstkontakt bis zu den Vertragsverhandlungen
- Durchführung von Produktpräsentationen und Teilnahme an Fachmessen

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (mit entsprechendem technischen beruflichen Hintergrund)
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, auch in englischer Sprache
- Zielstrebigkeit, Erfolgs- und Kundenorientierung sowie soziale Kompetenz
- Internationale Reisebereitschaft

Das sind die Perspektiven

- Spannendes Aufgabengebiet
- Hohe Eigenverantwortung

- Stabiles Unternehmen
- Internationales Umfeld

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

PETER DOMAINKO

Ich verbinde Anforderungen mit Möglichkeiten und Menschen mit passenden Perspektiven. Mit einem klaren Blick für Potenziale, Marktbedürfnisse und nachhaltige Partnerschaften baue ich Verbindungen, die nicht nur heute passen, sondern auch in Zukunft echten Mehrwert bringen.

E-MAIL

domainko@ivm.at

TELEFON

+43 (732) 336195-21