

Projektleiter Rohrleitungsbau (m/w/d) mit Vertriebsaktivitäten

Mistelbach

ab € 4.200,-



Gestalte mit uns die Zukunft im Rohrleitungsbau!

Du hast Erfahrung in der Projektabwicklung und möchtest dein Wissen mit Vertriebsaktivitäten verbinden? Du suchst eine Rolle, in der du technische Expertise, Organisationstalent und Kommunikationsstärke einbringen kannst?

Dann bist du bei uns genau richtig!

In dieser Position übernimmst du Verantwortung für spannende Projekte im Rohrleitungsbau und gestaltest aktiv neue Kundenbeziehungen. Dich erwartet eine abwechslungsreiche Aufgabe, bei der du dein Können in einem motivierten Team entfalten und weiterentwickeln kannst.

Werde Teil eines erfolgreichen Teams und lass uns gemeinsam Großes bewegen – wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden sowie aktive Neukundengewinnung
- Zentrale Schnittstelle zwischen Engineering, Einkauf/Logistik und Qualität
- Erstellung, Kalkulation und Nachverfolgung von Angeboten
- Führung von Verkaufsverhandlungen in enger Abstimmung mit der Rechtsabteilung
- Eigenverantwortliche Leitung und Steuerung von Gesamtprojekten
- Technische und kaufmännische Abstimmungen mit Kunden und Lieferanten
- Koordination und Zusammenarbeit innerhalb des Projektteams sowie Teams an anderen Standorten
- Bearbeitung und Verhandlung von Claims und Nachträgen mit Kunden und Lieferanten
- Überwachung von Kosten, Terminen, Qualität und der Einhaltung relevanter Prozesse
- Erstellung einer qualitätsgesicherten Dokumentation der Projektergebnisse

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH, TU etc.) idealerweise im Bereich Maschinenbau, Anlagenbau, Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen, Gebäudetechnik oder gleichwertig
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Projektleitung im Anlagen- und Rohrleitungsbau

- Hohes Verantwortungsbewusstsein sowie kaufmännisches Verständnis
- Gute MS-Office Kenntnisse (insbesondere Excel)
- Ca 25% Reisebereitschaft (europaweite)
- Sehr gute Deutsch- sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Durchsetzungsvermögen und Entscheidungsfreudigkeit
- Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick
- Souveränes Auftreten, überzeugende Kommunikationsfähigkeiten und idealerweise ein bestehendes Netzwerk sowie Kontakte im Anlagen- und Rohrleitungsbau

Das sind die Perspektiven

- Ausgewogene Work-Life Balance
- Langfristige Karriereplanung und Entwicklungsmöglichkeiten in einer zukunftssträchtigen Branche
- Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und technische Lösungen aktiv mitzugestalten
- Sicherer Arbeitsplatz mit Raum für Weiterentwicklung
- Gute öffentliche Verkehrsanbindung
- Sympathisches und kompetentes Team
- Gutes Betriebsklima sowie kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten mit Homeoffice-Möglichkeiten
- Großzügiges Aus- und Weiterbildungsangebot
- Neues Bürogebäude mit kostenlosen Firmenparkplatz
- Mitarbeitershuttle
- Firmenevents
- Essenszuschüsse
- Vergünstigungen und Mitarbeiterrabatte

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN SCHÖN

Strategie-Superheld – Als Experte für effektive Planung und kluge Taktiken bin ich darauf spezialisiert, die besten Talente für unsere Kunden zu gewinnen.

E-MAIL

schoen@ivm.at

TELEFON

+43 (1) 6988880-38