

Microsoft Power Platform Sales Expert (m/w/d)

interne & externe Projektverantwortung

Vösendorf

ab € 5.500,-



Werde unser Microsoft Power Platform Sales Profi – mit Verantwortung für interne und externe Projekte!

Du liebst es, digitale Projekte nicht nur zum Erfolg zu führen, sondern auch aktiv neue Chancen zu erkennen und zu nutzen? Dann bist du genau die Verstärkung, die wir suchen!

Als Power Platform Profi wirst du Teil unseres innovativen und motivierten Teams und bringst interne und externe Projekte auf das nächste Level.

Dabei gehst du noch einen Schritt weiter: Mit deinem vertrieblichen Geschick und deinem Netzwerk gewinnst du eigenständig spannende neue Projekte, um die Zukunft unserer Abteilung aktiv mitzugestalten und ihren Erfolg nachhaltig zu sichern.

Zeit für eine neue Herausforderung

- **Lösungen entwerfen und realisieren:** Du entwickelst bahnbrechende Anwendungen mit Power Automate, Power Apps und Power BI, die Geschäftsprozesse nachhaltig verändern
- **Projekte akquirieren:** Du nutzt dein Vertriebs-Know-how, dein Netzwerk oder aktive Vertriebstätigkeit, um neue Projekte zu gewinnen und so den Erfolg deines Verantwortungsbereichs sicherzustellen
- **Kreativität entfalten:** Du entwirfst revolutionäre Power Apps und entwickelst innovative Lösungen für interne und externe Kunden
- **Zusammenarbeit leben:** Du arbeitest eng mit Fachabteilungen zusammen, um maßgeschneiderte Projekte zu realisieren, und erschließt gemeinsam neue Potenziale
- **Wissen teilen:** Du dokumentierst deine Lösungen, teilst Insights und begeisterst Anwender mit Schulungen und Workshops in der Nutzung der Power Platform
- **Sicherheit garantieren:** Du stellst sicher, dass deine Projekte maximale Sicherheits- und Datenschutzstandards erfüllen

Skills sind der Schlüssel

- **Technische Expertise:** Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. HTL, FH), idealerweise im IT-Bereich
- **Erfahrung mit der Microsoft Power Platform:** Du bringst fundiertes Wissen und Praxiserfahrung in der Nutzung und Implementierung dieser Tools mit

- Vertriebskompetenz: Du hast ein Gespür für Geschäftsmöglichkeiten und nutzt dein Netzwerk sowie deine Vertriebsfähigkeiten, um aktiv neue Projekte zu akquirieren und so deinen Verantwortungsbereich sowie das Wachstum voranzutreiben
- Prozesse analysieren und gestalten: Du bist ein Profi in der Prozessanalyse und im Design effizienter Geschäftsprozesse
- Führungskompetenz: Mit der Zeit hast du die Möglichkeit, ein eigenes Team aufzubauen und gemeinsam mit uns zu wachsen
- Problemlösungskompetenz: Du löst komplexe Herausforderungen und entwickelst innovative, geniale Lösungen
- Teamfähigkeit & Kommunikation: Du überzeugst mit herausragender Sozialkompetenz und förderst inspirierende Zusammenarbeit mit Teams und Stakeholdern
- Mobilität: Du besitzt einen Führerschein der Klasse B und bist flexibel
- Sprachkenntnisse: Du beherrschst Deutsch und Englisch in Wort und Schrift auf einem sehr hohen Niveau

Das sind die Perspektiven

- Eine Plattform für deine Kreativität, Vertriebskompetenz und technische Expertise
- Die Chance, eine neue Abteilung rund um deine Tätigkeit mit aufzubauen und ihren Erfolg maßgeblich zu gestalten
- Online Skillboosting mit LinkedIn Learning
- Ausgewogene Work-Life Balance
- Langfristige Karriereplanung
- Homeoffice Möglichkeiten
- Gleitzeitvereinbarung
- Kostenlose Parkmöglichkeiten
- Sympathisches und kompetentes Team
- Gute Infrastruktur und öffentliche Verkehrsanbindung
- Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und technische Lösungen aktiv mitzugestalten
- Spannende Herausforderungen in einem dynamischen Umfeld, in dem du die digitale Zukunft aktiv mitgestalten kannst
- Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt ab € 5.500. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

MICHAEL PERNKOPF

Mix & Match – Ich kann die Zukunft nicht vorhersagen, aber ich erkenne sofort die Potenziale und die Stärken eines Menschen und kann somit das perfekte und harmonische Ensemble finden.

E-MAIL

pernkopf@ivm.at

TELEFON

+43 (1) 6988880-40