

Key Account Manager (m/w/d)

Im internationalen Retail-Logistik-Bereich

Graz

ab € 5.200,-



Wir bei IVM schätzen es, ein Team aus einzigartigen und interessanten Persönlichkeiten zu haben, die nicht nur bei den Top Unternehmen des Landes eingesetzt werden, sondern wo auch vor allem der Mensch und seine persönliche Weiterentwicklung im Fokus steht! Was wir machen, ist nichts Neues, aber wie wir das machen, hat Hand und Fuß!

Für eine Direktanstellung bei unseren renommierten Kunden aus dem Bereich Intralogistik- und Automatisierung-Lösungen, suchen wir aktuell eine*n kompetente*n und erfahrene*n Key Account Manager*in für die Konzeptionierung und Umsetzung von Kundenlösungen im globalen Logistikanlagen-Bereich.

In dieser Rolle übernehmen Sie die fachkundige Beratung und Betreuung internationaler Kunden und verantworten gemeinsam mit den SSI-Schäfer-Vertriebsteams die Ausarbeitung technischer Angebote sowie die Entwicklung maßgeschneiderter Lösungskonzepte. Mit Ihrem Engagement sorgen Sie für eine erfolgreiche Projektumsetzung und tragen dazu bei, Angebotsprojekte in enger Zusammenarbeit mit unseren Niederlassungen sicher zum Abschluss zu bringen.

Nutzen auch Sie unser Netzwerk und schreiben Sie mit IVM Ihre Erfolgsgeschichte! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Kompetente und lösungsorientierte Betreuung internationaler Kunden und Partner – von ersten Gesprächen bis zum erfolgreichen Projektabschluss
- Konzipierung und Entwicklung maßgeschneiderter Angebote, sowie Unterstützung in der technischen Ausgestaltung von Kundenlösungen
- Gemeinsam mit dem Vertriebsteam in Graz übernehmen Sie Verantwortung für das Angebotsmanagement
- In enger Abstimmung mit internationalen Niederlassungen sorgen Sie für reibungslose Abläufe und nachhaltige Kundenbeziehungen

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene höhere technische oder wirtschaftliche Ausbildung (HTL/Studium)
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im internationalen Projektvertrieb, idealerweise im Umfeld Intralogistik oder Automatisierungstechnik
- Ausgeprägtes technisches Verständnis kombiniert mit betriebswirtschaftlichem Denken
- Überzeugendes Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- ACAD-Kenntnisse wünschenswert
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse willkommen
- Begeisterung für Vertrieb und Kundenberatung sowie Reisebereitschaft (20–25 %)

Das sind die Perspektiven

- Wertschätzendes, kollegiales Unternehmensklima
- Flexible Arbeitszeiten und HO-Option
- Strukturiertes Onboarding mit Mentoring
- Langfristige Karriereplanung und attraktive Aufstiegschancen
- Spannende Projekte und abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Aufgaben bei einem international tätigen Know-how und Technologieführer
- Essensbonus und freie Parkplätze
- Attraktives und umfassendes Gesundheitsangebot
- Aus- und Weiterbildungsangebote für den perfekten Karriere-Boost
- Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt ab € 5.200. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CAROLINE JAGER

Puzzle-Meisterin – Ich kombiniere Puzzleteile zu einem beeindruckenden Gesamtbild und finde die perfekten Kandidat*innen für unser Team.

E-MAIL

jager@ivm.at

TELEFON

+43 (316) 406226-44