

Inside Sales (m/w/d)

Energie- und Nachhaltigkeitsmanagement

Oberwart

ab € 3.300,-



Bist du begeistert von nachhaltigen Energielösungen und möchtest in einem engagierten Team arbeiten? Wir sind auf der Suche nach motivierten Inside Sales die dabei helfen, innovative Energie- und Nachhaltigkeitslösungen erfolgreich zu vermarkten. Wenn du Lust auf eine spannende Herausforderung hast und einen Beitrag zu einer grüneren Zukunft leisten möchtest, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Beurteilung und Prüfung der Ausschreibungsunterlagen für alle TGA-Gewerke sowohl bei privaten als auch bei öffentlichen Auftraggebern
- Entwicklung kaufmännischer Lösungen unter Berücksichtigung der Kundenanforderungen und relevanter wirtschaftlicher Aspekte
- Informationsbeschaffung zu energierelevanten Vorschriften und Fördermöglichkeiten
- Mitwirkung bei der Planungskoordination und wirtschaftlichen Optimierung
- Termingerechte und transparente Durchführung sowie Fertigstellung der Angebotskalkulationen
- Einholung von Angeboten von Lieferanten
- Kontinuierliche und enge Zusammenarbeit mit allen TGA-Gewerken

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH, Uni) idealerweise im Bereich Gebäudetechnik oder eine kaufmännische Ausbildung mit Leidenschaft für Technik
- Erfahrung in der Kalkulation sowie Fähigkeit, Aufgaben mit technischem Know-how abzuwickeln
- Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel)
- Interesse an erneuerbaren Energien, Nachhaltigkeit und digitalen Arbeitsweisen
- Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Zahlenaffinität sowie ein strukturierter und organisierter Arbeitsstil
- Kommunikationsstärke, Engagement und Freude an der Teamarbeit

Das sind die Perspektiven

- Ausgewogene Work-Life Balance
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Langfristige Karriereplanung
- Familiäres Umfeld und Du-Kultur innerhalb eines international erfolgreichen Unternehmens
- Onboarding, sowie ein umfassendes Einschulungsprogramm
- Hausinterne Aus- und Weiterbildungsakademie sowie beständiger Arbeitsplatz
- Flexible Arbeitszeiten – Hohe Eigenverantwortung
- Gratis Mitarbeiterparkplätze, gestütztes Mittagessen, gratis Kaffee und Getränke
- Betriebliche Gesundheitsvorsorge
- Firmenevents & Mitarbeitererevents (Fußballturnier, Sommerfest, Weihnachtsfeier, Team-Buildings)
- Firmen-PKW mit Privatnutzung nach Absprache möglich

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN SCHÖN

Strategie-Superheld – Als Experte für effektive Planung und kluge Taktiken bin ich darauf spezialisiert, die besten Talente für unsere Kunden zu gewinnen.

E-MAIL

schoen@ivm.at

TELEFON

+43 (1) 6988880-38