

Auftragsabwicklung (m/w/d)

Ersatzteil-Management

Graz

ab € 3.500,-



Wir bei IVM schätzen es, ein Team aus einzigartigen und interessanten Persönlichkeiten zu haben, die nicht nur bei den Top Unternehmen des Landes eingesetzt werden, sondern wo auch vor allem der Mensch und seine persönliche Weiterentwicklung im Fokus steht! Was wir machen, ist nichts Neues, aber wie wir das machen, hat Hand und Fuß!

In der Auftragsabwicklung im Ersatzteil-Management übernehmen Sie die Abwicklung internationaler Aufträge (Exportgeschäfte) im Ersatzteil-Bereich. Werden Sie Teil eines engagierten und dynamischen Teams, das mit Leidenschaft an abwechslungsreichen und zukunftsweisenden Projekten arbeitet. Hier erwartet Sie ein stabiles, mittelständisches Unternehmen in Graz, in dem individuelle Lösungen für Projektpartner*innen und Vielfalt den Arbeitsalltag prägen.

Wenn ausgeprägter Teamgeist, Talent, Know-how und vielleicht sogar eine Affinität zur Technik zu Ihren Stärken gehören, dann bewerben Sie sich jetzt für diese langfristige Position und lassen Sie uns über Ihre Möglichkeiten reden. Nutzen auch Sie unser Netzwerk und schreiben Sie mit IVM Ihre Erfolgsgeschichte!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Technische und kaufmännische Angebotsabklärung im Ersatzteil-Bereich
- Organisation des Versandprozesses
- Erstellung von Versand- und Zolldokumenten
- Ausarbeitung und Nachverfolgung von Angeboten
- Entgegennahme und Bearbeitung von Anfragen
- Ausstellung von Auftragsbestätigungen
- Rechnungslegung
- Kommunikation und Abstimmung mit relevanten Fachabteilungen, Kunden und Lieferanten

Skills sind der Schlüssel

- Fundierte Kenntnisse in der Auftragsabwicklung und Rechnungslegung

- Fachkenntnisse im Außenwirtschafts- und Zollrecht (Warenursprung, Präferenzen, Ein- und Ausfuhrbestimmungen sowie Exportkontrolle)
- Grundkenntnisse in Betriebswirtschaft
- Organisationsfähigkeiten
- Erfahrung im Umgang mit SAP
- Sehr gute Deutschkenntnisse und sicheres Englisch in Wort und Schrift

Das sind die Perspektiven

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungschancen
- Attraktive Zusatzleistungen sowie zahlreiche Vergünstigungen
- Gute Infrastruktur und sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung
- Kostenloser Parkplatz
- Regelmäßige Firmenevents
- Online Skillboosting mit LinkedIn Learning

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.



KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstrategie – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL

lorber@ivm.at

TELEFON

+436765996204