Auftragsabwicklung (m/w/d)

Ersatzteil-Management im Exportbereich

Graz

von 3.600 - 4.000

Wir bei IVM schätzen es, ein Team aus einzigartigen und interessanten Persönlichkeiten zu haben, die nicht nur bei den Top Unternehmen des Landes eingesetzt werden, sondern wo auch vor allem der Mensch und seine persönliche Weiterentwicklung im Fokus steht! Was wir machen, ist nichts Neues, aber wie wir das machen, hat Hand und Fuß!

In der Auftragsabwicklung im Ersatzteil-Management übernehmen Sie die Abwicklung internationaler Aufträge (Exportgeschäfte) im Ersatzteil- bzw. After Sales-Bereich. Werden Sie Teil eines engagierten und dynamischen Teams, das mit Leidenschaft an abwechslungsreichen und zukunftsweisenden Projekten arbeitet. Hier erwartet Sie ein stabiles, mittelständisches Unternehmen in Graz, in dem individuelle Lösungen für Projektpartner*innen und Vielfalt den Arbeitsalltag prägen.

Wenn ausgeprägter Teamgeist, Talent, Know-how und vielleicht sogar eine Affinität zur Technik zu Ihren Stärken gehören, dann bewerben Sie sich jetzt für diese langfristige Position und lassen Sie uns über Ihre Möglichkeiten reden. Nutzen auch Sie unser Netzwerk und schreiben Sie mit IVM Ihre Erfolgsgeschichte!

Zeit für eine neue Herausforderung

- Technische und kaufmännische Angebotsabklärung im Ersatzteil-Bereich
- Koordination und Abwicklung von Versandprozessen
- Erstellung von Versand- und Zolldokumenten
- Ausarbeitung und Nachverfolgung von Angeboten
- Entgegennahme und Bearbeitung von Anfragen
- Ausstellung von Auftragsbestätigungen
- Rechnungslegung (Faktura)
- Kommunikation und Abstimmung mit relevanten Fachabteilungen, Kunden und Lieferanten

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (HAK/LAP o.Ä)

• Fundierte Kenntnisse in der Auftragsabwicklung und Rechnungslegung
• Fachkenntnisse im Außenwirtschafts- und Zollrecht (Warenursprung, Präferenzen, Ein- und Ausfuhrbestimmungen sowie Exportkontrolle)
• Erfahrung im Umgang mit SAP
• Grundkenntnisse in Betriebswirtschaft
• Kommunikationsstärke und Organisationsfähigkeiten
• Sehr gute Deutschkenntnisse und sicheres Englisch in Wort und Schrift

Das sind die Perspektiven

• Langfristige Perspektive
• Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungschancen
• Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
• Attraktive Zusatzleistungen sowie zahlreiche Vergünstigungen
• Flexible Arbeitszeiten mit Gleitzeit
• Gute Infrastruktur und sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung
• Kostenloser Parkplatz
• Regelmäßige Firmenevents

Für diese Position gilt ein Monatsbruttogehalt zwischen € 3.600 bis € 4.000. Geboten wird eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikationen und Erfahrung.

Wir ermutigen alle Mitglieder unserer Gesellschaft, sich bei IVM zu bewerben, unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Lebensalter, Herkunft, Weltanschauung, Religion, Hautfarbe, sexueller Orientierung, Beeinträchtigung sowie anderen gesetzlich geschützten Merkmalen.

KONTAKT

CHRISTIAN LORBER

Vertriebsstratege – Jede Herausforderung ist eine Chance, etwas Einzigartiges zu schaffen. Meine tiefe Branchenkenntnis und mein kreativer Ansatz ermöglichen es mir, innovative Lösungen zu entwickeln, die nicht nur den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen, sondern auch die Karriereziele der Kandidat*innen fördern.

E-MAIL
lorber@ivm.at

TELEFON
+436765996204