

Area Sales Manager*in (m/w/d) - Europa

Wels

ab € 4.500,-



Zeit für eine neue Herausforderung

Unser Kunde ist ein international tätiges Unternehmen und weltweiter Branchenführer in seinem Bereich. Für die Zentrale im Großraum von Wels wird ein/e internationale/r AREA SALES MANAGER*IN (m/w/d) gesucht.

Aufgaben:

- Die Akquise von Neukunden als auch die intensive Betreuung von Stammkunden ist ein wesentlicher Bestandteil Ihrer Tätigkeit.
- Sie eruieren die verschiedenen Märkte im Hinblick auf das Marktpotential und stellen Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen auf.
- Sie stellen die Schnittstelle zu den internationalen Vertriebspartnern dar und definieren mit Ihnen die zukünftigen Ziele.
- In Zusammenarbeit mit den Vertriebspartnern besuchen Sie gemeinsam Kunden, repräsentieren das Unternehmen nach außen und erarbeiten optimale Systemlösungen.
- Ihr Verkaufsgebiet umfasst Italien, England, Spanien und die Beneluxstaaten.

Skills sind der Schlüssel

- Abgeschlossene HTL oder FH/ Uni im Bereich Maschinenbau oder Kunststofftechnik
- Erfahrung im internationalen Verkauf und Marketing von Investitionsgütern
- Kenntnisse in der Kunststoffindustrie und im Maschinenbau vorteilhaft
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 50%), sehr gute Englischkenntnisse und eine zweite Fremdsprache (Italienisch oder Spanisch) wäre wünschenswert
- Lösungs- und Kundenorientierung, Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie ein kompetentes Auftreten

Das sind die Perspektiven

- Erfolgreiches und international agierendes Unternehmen
- Teamevents
- Vergünstigtes Mittagessen

- Das Jahresbruttogehalt beträgt mindestens € 60.000 (fix) + variables Gehalt (Gehalt ist nach oben offen). Je nach Erfahrung und Qualifikation besteht die Möglichkeit einer Überbezahlung. Zusätzlich erhalten Sie ein Firmenauto zur privaten Nutzung.

Wir stehen für Vielfalt, Chancengleichheit und ein respektvolles Miteinander. Deshalb freuen wir uns über Bewerbungen von Menschen unabhängig von Geschlecht, Geschlechtsidentität, Alter, Herkunft, Hautfarbe, Religion, Weltanschauung, sexueller Orientierung, Behinderung oder anderen gesetzlich geschützten Merkmalen. Wir möchten ein Arbeitsumfeld schaffen, in dem sich alle gesehen, wertgeschätzt und willkommen fühlen.



KONTAKT

PETER DOMAINKO

Ich verbinde Anforderungen mit Möglichkeiten und Menschen mit passenden Perspektiven. Mit einem klaren Blick für Potenziale, Marktbedürfnisse und nachhaltige Partnerschaften baue ich Verbindungen, die nicht nur heute passen, sondern auch in Zukunft echten Mehrwert bringen.

E-MAIL

domainko@ivm.at

TELEFON

+43 (732) 336195-21